

聞香識茶的「香港茶王」王曼源

站在獅子山頂,香港的繁華 盡收眼底,「香港茶王」王曼 源的茶室就位於這片繁華的中 心,名為「榮源茶行」。多年 來,由於王曼源的「精耕細 作|和對茶的深刻理解,他的 茶業蒸蒸日上,並且散發出了 濃濃的文化味。回眸自己的創 業史,王曼源並不為成功而沾 沾自喜,也不為人生挫折而長 吁短歎。他說:「好茶多喝 點,好酒少喝點,工作輕鬆 點,做人開心點。

與茶結緣久了,王曼源身上 多了不少名頭,比如世界茶文 化交流協會榮譽會長、聯合國 國際生態安全組織高級研究 員、中國普洱茶評鑒委員會特 邀副主任等,但最響亮的還是 「香港茶王」。「國內頂級的 茶葉專家我幾乎都見過,王曼 源絕對是其中之一。」國家級 龍頭茶葉企業湖南省茶葉集團 掌門人周重旺說。

在這些稱號中,王曼源最喜 歡別人稱他為「會長」,因為 這個低調的頭銜代表着他的不 懈追求——讓中國茶走向世 界。2002年,王曼源發起籌 備並成立「世界茶文化交流協 會」,以弘揚茶文化、促進世 界茶文化學術交流為己任。憑 藉在茶界享有盛譽,王曼源被 推選為首屆會長,並連任第二 屆會長,後成為永久榮譽會 長。而對「茶王」這個稱號, 王曼源並不在乎,他打趣地 說:「這個叫法應該有十幾二 十年了,但是我本姓王,我想 我要是個賣藥的,大家也可能







王曼源出席安溪五中60周年校慶活動



王曼源可以說就是「獅子山精神」的踐行者。

寫下那不朽香江名句」《獅子山下》唱響香港的大街

喜,難免亦常有淚……我們大家用艱辛努力

王曼源出生在茶葉世家,但家裏並不富裕,他讀到 小學三年級,就棄學跟着父親做茶。1981年,王曼 源帶着12斤鐵觀音和3分錢闖蕩香港。背井離鄉的王 曼源沒有資金、語言不通。但他時刻牢記家鄉流傳着 一句俗語——「少來不打拼,晚來無名聲」。他告訴 自己:不管多難,不混出個名堂就不回老家。

王曼源將僅有的12斤鐵觀音拿出6斤送人,剩餘的 6斤被人以280元一斤的價格買走。當時的福建老 家,鐵觀音才5.7元一斤,這讓王曼源嗅到了商機。 他從老家託人寄茶過來,趁打工閒餘,到茶樓飯館推 銷。異地的生存是艱難的,在港的頭幾年,他同時打 3份工,沒有茶葉生意時,就接裝修的活,晚上還要 跑酒樓打雜工,賺到的錢不敢多花,一點點地積攢資 金與人脈。幾年後,王曼源開設了「榮源茶行」,老 闆、工人、售貨員一肩挑,憑着家族祖訓「知難而 進」的信念,更因誠信經營和寬厚仁義,王曼源的茶 行越做越大,茶葉遠銷幾十個國家和地區,茶倉遍布 雲南、安溪、佛山、廣州、香港等地,他手中流轉過 的老中青茶,已不計其數。

「三分天注定,七分靠打拼」。「愛拼才會贏」的 閩商精神與香港的獅子山精神完美融合,造就了王曼 源兼具開創務實與責任擔當。在逐漸富裕起來後,一 心想回報育養他的那方土地。1995年,王曼源回到 安溪,獨自出資與安溪縣政府、西坪鎮政府共同舉辦 了茶王拍賣活動,「如果茶王拍賣不出去,我就以 500克2萬的價格自己掏錢買下來」這是他的承諾。 安溪首次舉辦茶王拍賣活動,最終以一名新加坡華僑 出手500克5.8萬的價格拍得金獎茶王而成功舉辦。 當時香港的黃金價格500克也不到3萬。由此,安溪 鐵觀音的名聲傳遍九州。

「百茶之王」情繋百姓

王曼源雖然靠鐵觀音起家,但他並不排斥其它茶 葉,後來成了普洱茶的行家。他發現有一定年份的普 洱老茶口感好,而且喝過身體很舒服,就常常自己買 普洱老茶回來品鑒與研究。慢慢地,他開始收購普洱 茶,榮源茶行也慢慢轉向做普洱茶。

1987年,王曼源到了雲南普洱茶區。當時當地人 管普洱茶叫「靑茶」,茶青只採一芽,10元一斤, 他教那些少數民族的茶農們採一芽兩葉的茶靑,也給 10元一斤,最初茶農們不信,認為王曼源是個「傻 子」。而王曼源自有打算,他發現價格高的「號級 茶」都很粗壯,因此要求茶農按傳統方式做茶。後來 他承諾只要照他的要求做出來的茶,他按同樣價格全 部收購,這樣茶農們逐漸開始用他教的方式做茶。在 那個普洱寂寂無名的年代,他有如此底氣,是因爲他 已經預測到了普洱未來

上已經成爲了雲南的一張 名片。所以,有人說普洱 茶的傳統製作工藝得以恢 復,以及普洱茶能有今天 的榮耀,王曼源功不可 沒。也正因爲他的執着與 睿智,普洱茶得以推廣到了東 南亞、韓國、歐美等地。多年 後,雲南省一位領導握着王曼源 的手誠摯地說:「王會長,我代

表雲南省政府,代表雲南省四千多萬人民感謝你!」 王曼源微笑着回應:「我也要感謝你們雲南有這片樹 葉,讓我來發揮。|

基於與雲南多年的茶緣,王曼源發起創立了萬源共 享公司,打造一個集「茶園基地+工廠+渠道」的完 整產供銷鏈的資源共享平台。平台在以王曼源的號召 下,更多同道中人參與了進來。以有經營規模的渠道 商、茶行業戰略投資方、茶文化推廣者爲主的業界精 英,分布於北京、香港、廣州、廈門等地,爲茶產業 的發展同舟共濟。

「茶王 |盯上了湖南紅茶

因爲愛茶,王曼源不僅要求自己做好茶,而且不遺 餘力地探索與推廣茶文化。他說:「什麼都是有價 的,只有文化是無價的。」2000年,他編撰了《普 洱茶譜》一書,全面收錄了現存各個時期的普洱茶, 並附有專業論述及世界各地的醫學報告,有力地推動 了普洱茶文化的普及。

2019年8月上旬,王曼源一行應香港商報的邀請來湖 南進行考察與交流,這是第二次赴湘,湖南大片原生態 有機茶園讓他讚歎不已。王曼源品鑒了湖南各地的紅茶 之後說:「好山好水出好茶,以前都說祁紅、建紅是紅 茶中的精品,這次發現湖南紅茶並不比它們差。」

王曼源認爲,好茶有三個標準:口感接受、身體接 受、價格合理接受。他在湖南中茶產業園舉行的湖南 紅茶座談會上表示: 「湖南紅茶符合我判斷好茶的三 個標準,我返港後就打算在香港註冊一家叫『湖南 紅』的公司,專門推介湖南紅茶,讓湖南紅茶紅遍中 國、紅遍世界。」王曼源的理想不止於推廣湖南紅 茶,他要把中國茶以及其中蘊含的文化一起推向世 界,而香港在這方面具有得天獨厚的條件。

採訪時,王曼源熱情地招呼湖南茶人與記者一行坐 下來品茶。大家一邊喝茶一邊聊起了茶文化。茶被認 爲是淡泊平和的象徵,所謂酒結豪俠,茶交隱士。採 訪時一起品茶的時光裏,記者在都市繁華裏感受到了 難得的瀟灑與隱逸。而在王曼源身上,我們仿佛看到 了一種大隱隱於市的寧靜與安然,耳畔不禁響起那首 《獅子山下》:「我們大家在獅子山下相遇上,總算 是歡笑多於唏嘘……」



榮源茶行內景讓更多人了解茶和茶的故事。